

有朋

YUHO

University of Marketing and Distribution Sciences

No. 16

2009.12

有朋会

流通科学大学
同窓会報

- **活躍する同窓生**
さまざまなステージで活躍する流科大の同窓生
- **第4回ホームカミングデー特集**
ゼミやクラブ・サークルも集まりました
懐かしい顔、嬉しい顔がみられます
- **2009年度流行祭特集**
今年も大盛況!
- **学長からのメッセージ**
創造的適応の論理とは
- **支部活動紹介**
7支部からの報告
- **YUHO INFORMATION**
入会記念パーティ&新任幹事紹介
- **総会報告**
- **大学トピックス**
- **事務局からのお知らせ**

YUHO



YUHO



YUHO



YUHO



YUHO



YUHO



YUHO



YUHO

YUHO



「挑戦」

売れるのは「ニーズ」のある商品ではなく
「ウオント」のある商品なのです



井上敬介 プロフィール

1997年3月 商学部卒業 白石太良ゼミ

卒業後大手人材サービス会社に入社、半年勤務のち退社。
1998年より家業である、丹波黒豆加工食品を扱う株式会社井上商店の
3代目となる。入社と同時に、新事業として通信販売を開始。
1999年11月よりインターネット通販開始。その後海外への輸出、東京
での小売事業など、手広く事業を拡大。特にEC分野(電子商取引)では、
雑誌・書籍等で多数紹介される。

<http://www.kuromame.cc/>

クラブの部長と比べたら 会社の社長なんてラクなもの！

学生時代は授業よりもクラブでしたね。クラブ活動は軽音楽部、楽器はベースでした。さわやかロックを演奏していましたよ(笑)。バンドのメンバーは今でも交流があります。クラブ活動での経験には、仕事に役立つことがあるものすごくありました。実は部長だったのですが、会社の社長の方がずっと楽だと思います。

いましたね。社員はみんなちゃんとやってくれますが、部員はみんなバラバラ。利害がないし、個性が強く、それぞれが個人の目標に向かうばかり。基本的にみんな自分で目標に向かって何かやるという集団でもないですから、それをまとめるのは難しいと感じました。

当時、キャンパスには中内功さんがいらっしやいました。お話を聞いたらいろいろ接点はありませんでしたが、中内さんの書いた本や「中内論」をたくさん読み、たぶんその影響は受けていると思います。

中内さんのすごいところは、今当たり前になっていることを、はじめてやったことです。あと、中内さんの持っていたカリスマ性というものを、どう身につけるかに関心があります。人を統率することは、僕自身苦手なんです。新しい方向を打ち出して、社員に夢を持たせて、事業を進めていくということが、僕にはなかなかできない。中内さんから学ぶべきところは、そのあたりにあると思います。

ホームページで売っているのではない 大切なのは、売るための仕組みです

卒業してまず人材関係の会社に就職しましたが、そもそもサラリーマンに向いてなく、サラリーマンという生き方に嫌気がさしていました。そんな時、黒豆の卸をしている父親が黒豆の通販をやりたいと言いついて、これは面白そうだと。その頃、黒豆専門の通販がなく、ニッチですけど特に関西では需要があると思っただけです。DMではじめたのですが郵送にお金がかかると思っ、ちよつとその頃脚光を浴びつつあったネットショップに注目したのです。これなら努力と根性だけで何とかなるんちゃうかと。時代の先端を行っているようですが、実はネットショップは苦肉の策(笑)。でも、今考えると、その時代にはじめたのはかなり大きいですね。

99年にネットショップをはじめたのですが、最初の



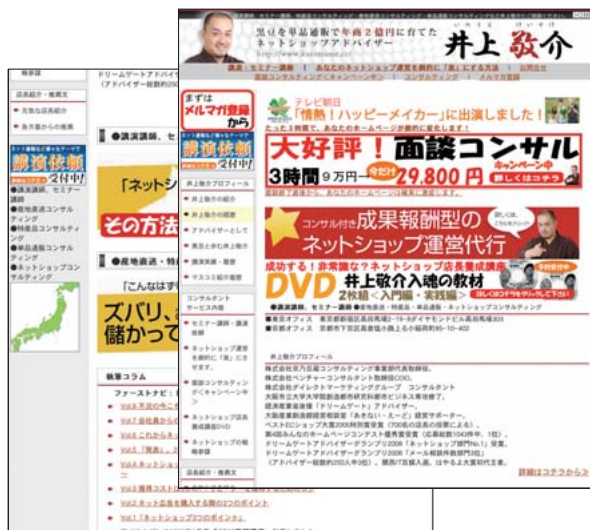
月の売り上げは1万円でしたよ。売り上げが伸びてきたのはマスコミに黒豆が採り上げられるようになった2003年頃、その2年後にブレイク、売り上げが一気に億単位にきました。時代の流れに乗れたのは確かに大きいですが、理由はそれだけではなく、一つは既存事業とのしがらみがなかったことですかね。卸売業は一日中身体動かしてナンボ、でもこちらは一日中パソコンの前に座っているから、会社の人たちからは朝から晩までゲームしているようにしか見えな(笑)。そこで、通販部隊を大阪に引越したんです。もう一つは「環境問題」といってもエコとかでなく、自分自身の環境。売ろうと思っただけで勉強会に行っていたのですが、それがネット販売ではなく、何十億円というビジネスをしている通販業界のだったので、「早く億を売りたい」を目標にやってきました。

みんな僕がホームページで売っているだけと思っっているようですが、実は違います。中の仕組みです。それはまさにマーケティングです。お店と通販では売れるものが違います。でも、お客さんの「こんな商品が欲しい」「声を聞いて成功した試しがないんですよ。なぜか」というと、ニーズとウォンツの違い。ニーズは買うに至らない。でもウォンツだと、のどから手が出るほど欲しがるのです。そのウォンツのある商品というのは、こつちで考えないといけないし、それがないと売れません。

通販を10年やってきて、もつと規模を拡大しろという声もありましたが、実は黒豆が売れば売れるほど、貧乏になるんです。通販は、売り上げが拡大するほど固定費がかかるので、これはあかんと思ったのです。そんなとき、ネット通販でいろいろ賞をもらってマスコミに採り上げられ、講演会の依頼もあり、いまはそれを主な仕事にしています。

セミナーとかコンサルタントとか、格闘技なんですよ。相手を蹴落としてナンボ。通販はマラソン、やるかやらないかの世界です。業界にはいろいろな風潮がありますが、そこに革命を起こさないとダメですね。

同窓生のみなさんも、出る杭になつて戦いました。うーそれこそ中内さんのスピリットだと思います。



井上さんのホームページ
<http://www.kuromame.cc/>

井上さんが立ち上げたネットショップ
「丹波篠山のうえ黒豆農園」
<http://www.kuromame.co.jp/>



TRAVEL

辻田 孝文さん

1993年3月 商学部卒業 伊賀ゼミ
株式会社プロクシー取締役

(店舗情報) トラベルテラス神戸駅前営業所
神戸市中央区多聞通 3-3-16 甲南第1ビル 10F
TEL/078-366-5226
<http://www.travelterrace.com/>

学生の時に抱いた 旅への想いを 今なお抱いて走ってます

私は2期生で、在学中は1学年250名くらい
のこちんまりとした環境でした。流科大から旅行
業界へ行ったのは、私の代がはじめてだったのです
よ。だからか、就職活動中には面接官から「なん
でダイエーに行かないのですか？」という質問を
何度も受けました(笑)。当時は流科大2中内功
さんの創設した学校というイメージが強かったの
でしょうね。

旅行業界を目指したのは、学生時代にハワイや
アメリカへ行き旅のすばらしさを知り、祖父や祖
母を海外へ連れて行ってあげたいと思ったからで
す。なかなか出かけられないお年を召した方を、

旅へ案内することができればいいなあ。

最初は大手旅行会社で6年半ほど勤務し、営業
の仕事をしながら旅行業務取扱主任免許を取得し
ました。その後、海外出張や渡航を主に取り扱う
会社に転職したのですが、9・11のテロを機会に
新しい会社を立ち上げたのです。今の時代、旅行
もネットから簡単に予約できるご時世ですが、私
どもはそれと逆行しておりまして(笑)、今の時
代だからこそお客様と接して、自分を売り込み商
売しております。旅行は形のない商品ですので、
お客様とのコミュニケーションのなかで希望をしつ
かり伺って、旅行を組み立てることを大切にしてい
ます。旅行業界はいま不景気や新型インフルエ
ンザなどの影響で大変きびしい状況ですが、おま
げさまで業績は落ち込むことなく横ばいを維持し
ています。

主な得意先は企業、学校、福祉施設などです。
私の尊敬している方が障害者の方々へのボランティ
ア活動をしておりまして、私も時間を見つけては
お手伝いしています。それがきっかけで、ハンディ
キャップを持った方々と海外で一緒に走ったりする
こともあります。残念ながら祖父や祖母を旅行に
連れて行ってあげることができませんでしたが、
普段簡単に旅行に行けない方をお連れすること
が、自分の使命と思っています。障害者や高齢者
のみなさんは、なかなか出かけられない分、旅行
をとつても楽しみにしているから、良い思い出が
できるように計画段階からしっかりと気を配りま
す。それだけにお礼を言われた時は仕事のやりが
いを感じます。

目標は神戸で名が通る「地域一番」の会社です。
経営者としては、社員の個性を伸ばすことを第一
に考えています。旅行業界はイメージが華やかな
一方、現実とのギャップが大きいものです。大手に
入社して迷いを感じている方、プロクシーと一緒に
走りませんか？

さまざまなステージで活躍する流通科学大学の同窓生



MEDICAL

土木の实さん
2007年3月 サービス産業学部卒業
弘原海ゼミ
株式会社ホクシンメディカル
神戸本社営業部
株式会社ホクシンメディカル
神戸市灘区都通 5-2-9 TEL/078-806-6778
<http://www.hokushinmedical.co.jp/>

ラクロスで培った友情と 学んだ「信頼の大切さ」は 私の宝物です

私が流科大を選んだ理由は就職率の良さもありましたが、福祉だけでなく医療も学べるという点が魅力だったからです。実際に入学してみると和やかな雰囲気、先生に質問しやすい環境でしたね。学生の時に受けた授業で印象に残っているのは、社会福祉実習で実際にキャンパスを車いすに乗る体験をしたことです。実際に乗ると怖くて、普段気にならない段差でさえ大きく感じました。校内のローソンに買い物に出かけましたが、店内はとも通りにくかったですね。流科大には実践的で専門的な内容のカリキュラムが多く、今思えばもっと

勉強すればよかったかなと(笑)。

ゼミは弘原海ゼミでした。ゼミの仲間と元氣なお年寄りを対象にしたグラウンドゴルフ大会を企画しました。この企画が学生チャレンジプロジェクトで優勝したこともよい思い出ですが、場所や日程の調整したり、救急態勢の準備をしたり、高齢者施設へ地域のお年寄りのみなさんを訪ねて参加を呼びかけたりと、とても大変だったことが印象に残っています。それだけに達成感もひとしお。実はラクロスの試合で当日は参加できなかったのですが、お年寄りのみなさんが喜んでおられたと聞いてとても嬉しかったですね。

クラブはラクロス部に所属していました。入部するつもりはなかったのですが、当時のキャプテンに熱心に勧誘されて…。体育会系のクラブの中でラクロス部が一番楽しそうに活動していたことも大きな動機でした。4年間ともに汗した友人との絆は太く、今でも縁は切れないですね。ラクロスを通して信頼関係の大切さを学んだことは、今の仕事にとっても生きています。

今は医療機器のディーラーで、営業をしています。神戸エリアで主に病院をまわり、お医者さんや病院の事務の方を訪ねて、カテーテルなど医療機器の販売をしています。命に関わる機器を扱い、お医者さんを相手にする仕事です。高い専門知識が要求されますので、毎日勉強です。また、基本的なことですが、仕事ではいつも笑顔と言葉遣いに気をつけています。流科大の医療系の授業で学んだことも仕事に役立っていますね。今でも流科大の就職課の先生と交流がありますが、社会人3年目になって就職課のセミナーで企業経営者の方々に伺ったお話が、「ああなるほど、このことか」と身にしみてわかるようになりました。このころ不景気で大変な世の中ですが、流科大で学んだことを生かして、みなさん一緒にがんばりましょう！

デーが開催されました!

RYUKA
ホーム
カミングデー
Homecoming day



8月8日(土)、流通科学大学キャンパス内にて有朋会主催の第4回ホームカミングデーが開催されました。卒業するとなかなか大学に来る機会もなくなってしまうとさみしい限り。毎年夏の時期、1年に1度の大同窓会を開いて大学に来てもらおう!そつしてはじまったホームカミングデー。今年で4回目を迎えました。今年はお窓生約270名、教職員100名、在学生110名の計480名という過去最大の動員を記録!年々、参加人数は増えているのです。

参加者は同窓生だけでなく子どもさんやご家族も一緒に参加される方々も増えてきてどんどん懐かしい輪が広がっています。もちろんお一人での参加も心配ご無用!卒業以来会っていないなくても顔をあわせれば学生時代がついこの間のように!?さらに新たな交流も生まれて流科大の同窓生ネットワークが出来上がります。

来年も趣向をこらした新たな企画を思案中です。ぜひ第5回ホームカミングデーへのご参加お待ちしております!

さあ懐かしい顔を探してみよう!

2010年は8月7日(土)に開催予定!!

今年也大盛況☆ 第4回ホームカミング

ゼミやクラブ・サークルで集まりました!



佐藤善信ゼミ



水上競技部



女子ラクロス部

向山先生よりメッセージ

本年、ゼミ20期生を迎えたことを記念して、ホームカミングデーに参加すると同時に、レストラン前でパーベキュー大会を開催している我がゼミでは毎年100名以上が参加する新年会を開催しているが、今年はそれに加えて記念イベントを実施したところ、卒業生だけで100名に達しようかという面々が集合してくれた。空前絶後の大イベントであったが、力強いゼミパワーを感じることができた。心から満足している。心のつながりを永遠に!

向山雅夫(商学部教授、大学院研究科長)



向山ゼミは20周年記念で大模擬店を実施



懇親会はやっぱり盛り上がりますね!



講演会&ダンスパーティー



高田副学長から最近の大学についての講演があり、「どり」はダンスパーティー青春カムバック!!

流行祭は今年も大盛況！ 懐かしい顔も

10月17日(土)と18日(日)の2日間、恒例の流行祭が「奏くカウンタービレく」をテーマに盛大に開催されました。(同封のRYUKAISTYLE参照)
有朋会も在学生とハーモニを奏できるように「集まれ！同窓生」の企画で参加、160名の同窓生が集まりました。今年は、有朋会としてはじめての模擬店を出店し、いか焼きやポップコーンを同窓生に振舞い、大変喜ばれました。

元チアリーダー部
「BEAGLES」
三人姉妹+未来の
BEAGLESだよ!



学祭も様変わり
しましたね～。

吹奏楽団の
OBで～す!





また
遊びに来ま〜す★



私たちの娘です
かわいいでしょ?



初めて
二人で来ました!



流行祭最高!



結婚しました♥





学長 石井淳蔵

創造的適応 (Creative Adaptation)

という言葉は、大学のときに読んだマーケティングの教科書で知りました。一見矛盾した意味を含んでいます。創造的適応の中の〈創造〉は状況を創り出す活動ですが、〈適応〉は状況に合わせて自らを変身させる活動です。両者を同時に試みることはできません。

しかし、マーケティングの本質を、その言葉はピタリと言い当てています。マーケティング

ングとは、「状況（需要）を創り出しつつ、その状況（需要）に適応することだからです。言葉は、いかにも哲学的でいかめしく聞こえるかもしれませんが、日常的に私たちが経験していることです。たとえば、親しい相手との交流を考えてみましょう。

日常、どこにもある

〈創造的適応〉

お母さんが風邪を引いて、あなたに「風邪薬を買ってきて」と頼む。その時、あなたは



どうしますか。頼まれた通り風邪薬を買ってきて「はい、これ」と薬を渡して終わりますか。そうではないでしょう。

「お母さん、お医者さんに診せた方がよくない？」と言葉をかけ、「風邪薬もそうだけれど、咳もひどいから咳止めのシロップも買ってこようか？」と、お母さんの病状を確かめながら、してあげられることを探るのではないのでしょうか。親しい人が相手なら、きつとそうします。薬の買物依頼したお母さんも本当は、薬よりも、あなたとの気持ちの交流が欲しかったのかもしれない。

これが、創造的適応です。ロボットのよう
に「相手の言うことを言われたとおりにやる」というのは、〈創造的でない適応〉です。「相手の心を考慮することなく、何かをする」というのは、創造的であったとしても適応的ではありません。相手が言葉に出せなかった要望を探り、それに応える。相手の気持ちを配慮し、相手の本音に何とか迫ろうと思いがから応えていく。

社会法則を乗り越える

こんな話を、ある本の「あとがき」に書きました。この話は、拙書『ビジネスインサイト』（岩波新書、2009年）で強調した「対象

に棲み込む (Dwelling in)」という話とも似ています。本の内容は変わっても、同じ人間が短い期間に書いたものですから、基調となる考えはあまり変わりません。

〈創造的適応〉にしろ、〈対象への棲み込み〉にしろ、いずれも、「科学者のメッセージ」ではありません。科学者なら、「客観的に現実を見る」、「相手の気持ちに同化すると目が曇る」、「冷徹な心で社会の法則、つまり原因と結果を見定める」というはず。間違っても、科学者は「お母さんの気持ちになつて考えろ」とは言いません。

〈原因結果を見定める〉という考え方は、小学校以来教えられてきました。社会人になつても、〈社会の法則〉を見定めることは大切です。

しかし、ここが大事なところですが、それに縛られてはいけません。

社会法則を知るのは実は、スタートです。社会法則を知って、そのままそれに従うというのでは、ロボットでしかありません。人間なら、社会法則を理解した上で、それを乗り越えていく。そこにこそ人間の創造的適応の力があります。躍動する人間の姿は、そこに現れます。

Message From The President

創造的適応の論理

有朋会支部 活動紹介

中四国支部

2006年12月に設立し、
はや3年の月日が流れようとしております。

設立年月日 2006年12月9日
支部長／加藤 清司 (92年3月卒) 副支部長／山口 秀司 (92年3月卒)

中四国は、瀬戸大橋としまなみ海道、関西とは、明石海峡大橋で結ばれた地の利も得た地域です。岡山での設立総会后、香川うどんツアーなどで交流を行ってまいりました。800余名の支部同窓生が、社会のさまざまな分野で活躍しています。

「地の利は人の和に如かず」(孟子)ともあるように、更に連帯感のある支部へと、支部会員皆様のご協力を宜しくお願致します。



同窓生、在学生とともに仲良く記念写真

中部支部

中部支部では2010年1月31日(日)に
愛知県にて家族参加の懇親会を開催予定です。

設立年月日 1997年9月13日
支部長／平田 雅輝 (94年3月卒) 副支部長／西川 和宏 (98年3月卒)

愛知の産業といえば自動車が有名ですが、昔から常滑、瀬戸の陶磁器や高浜の瓦などの窯業が盛んな地域でもあります。

その中でINAXが創業した常滑で家族と一緒にやきものを見て、触れて、感じて、創作する中で、伝統技術が過去から現代へ受け継がれてきた「繋がり」を感じ、同じ同窓の仲間と食事を楽しむ中で新たな「繋がり」を、今から未来へつなげていただければと思います。



参加されたご家族も交えて

九州支部

皆さんこんにちは。1年が過ぎるのは
早く今年も残りわずかですね。

設立年月日 1998年10月30日
支部長／野口 勝利 (93年3月卒) 副支部長／木田 典夫 (95年3月卒)

10月末、野口支部長と相根さんと私(木田)で我が流科大同窓生の川面くんがキャプテンで頑張っているbjリーグ(バスケットボール)のライジング福岡の試合の応援に行ってきました。試合は延長の延長の延長で残念ながら116-126で敗れてしまいました。私は彼とは面識も無く話せなかったのですが、次回は有朋会として大勢の人数が集まって後輩を盛り上げて行きたいですね。そのときは皆さんどしどし集まってくださいね、よろしく。



bjリーグの観戦中

東日本支部

寒い季節になりましたが、
皆さんお元気ですか？

設立年月日 1995年4月26日
支部長／吉田 幹夫 (94年3月卒) 副支部長／竹内 裕 (95年3月卒)

副支部長をさせて頂いています、4期卒業の竹内です。東日本支部では不定期ではありますが、東京駅八重洲にありますが大学の東京オフィスを利用して頂き、ゲストをお招きして色々なお話を伺ったり、関東で活躍している同窓生同士で楽しい話で盛り上がりつつあります。1期生の先輩と新卒の卒業生ではもうすぐ20歳の年の差!!そんな年齢の垣根なんて関係なし東京で頑張っている自慢話、頑張っているが故に生まれる悩み事大学時代の思い出話など、一緒に楽しい時を過ごせる時間を持ちましょう!次回の開催は。。。決まり次第ホームページ等でご連絡いたします。是非、お越しください。



東京オフィスにて

大韓民国支部

大韓民国支部では、
年に3~4回同窓会を行っています

設立年月日 2004年7月3日
支部長／金 惠蘭(大学院05年3月修了) 副支部長／崔 甫息(02年3月卒)

最近、同窓生同士だけではなく、結婚している方は夫婦同士参加する人も増え、もっと家族的な雰囲気になりました。今年、定期会(9月5日)は、中内潤理事長をはじめ、理事長の友人である(株)おたべの酒井宏彰 社長、9期生西田さんなどに参加していただき、本当に意味のある楽しい会でした。韓国と日本が一番近い国であるので、日本からよく観光や出張などで訪問することがあると思います。その際には、韓国支部にも声をかけて下さい。多くの同窓生の皆様とお会いしたいし、楽しみにしています。



姜さんの経営するがんばり屋にて

中華人民共和国(上海)支部

年に5.6回の支部活動を
実施しております。

設立年月日 2002年10月20日
支部長／趙 斌(95年3月卒) 副支部長／王 海明(00年3月卒)

有朋会の中華人民共和国(上海)支部は2002年上海に開設され、2007年からは年に5.6回の支部活動(忘年会、温泉旅行、秋の上海蟹食事会等)を実施しております。支部の会及びご家族の方々には参加者の近況報告、次回活動内容の提案、時事の出来事や企業求人等の情報交換を通じて支部の皆様が友好を深める場所として、また新たなビジネスチャンスを広げる場所としてご利用いただいております。有朋会の会員の皆様におかれましては、次回の中華人民共和国(上海)支部の活動にご参加いただけるようお願い申し上げます。



研修団も交えて新協通国際大酒店にて

台湾支部

ぜひ、台湾でお会いしましょう

設立年月日 2001年9月15日
支部長／陳 玉燕(大学院01年3月修了) 副支部長／李 宗翰(大学院07年3月修了)

皆様 こんにちは。台湾支部の陳玉燕です。台湾に帰ってもう3年になりました。大学の仕事で忙しいですが、皆さんのおかげで、充実した生活を過ごしています。台湾の消費者も健康意識が強くなり、休暇と運動は盛んになりました。一年中暖かいので、いつ台湾に来られても、緑っぱいな環境にいられます。また、温泉が多いので、いい温泉に入ったり、おいしい料理を食べたり、リラックスなひと時を過ごせると思います。ぜひ、台湾でお会いしましょう。お待ちしております。



好記にて



有朋会 総会

1年間の総括と、今後の方針を話し合いました。

2009年8月8日(土)、流通科学大学にて2008年度有朋会総会が行われました。

当日は例年通り、第4回のホームカミングデーが同時に開催されました。

総会では、2008年度の事業報告や決算報告など1年間の総括を行った後、今年度の事業計画や大学との連携強化等について審議され、承認されました。

また、新任幹事の紹介や本学20周年の記念事業の一環として始まった「流通シンポジウム」の案内がありました。



会場の様子



岩崎会長の答弁

2008年度決算 (2008年4月1日から2009年3月31日まで)

【収入】 (単位:円)

勘定科目	予算額	決算額	差異
前年度繰越金(資産運用委託金含む)	265,354,270	265,354,270	0
会費 @35,000	29,750,000	32,095,000	△ 2,345,000
卒業予定者数	850名	917名	△67名
預金利息 三井住友銀行	50,000	95,508	△ 45,508
カード収入	1,500,000	1,742,377	△ 242,377
広告宣伝収入	50,000	50,000	0
各種懇親会会費	150,000	168,500	△ 18,500
記念グッズ収入	0	40,000	△ 40,000
記念写真代	0	600	△ 600
資産運用収入	500,000	240,657	259,343
収入の部 合計	297,354,270	299,786,912	△ 2,432,642

【支出】 (単位:円)

勘定科目	予算額	決算額	差異
備品費	200,000	188,265	11,735
消耗品費	200,000	127,507	72,493
印刷費 会報誌	2,500,000	2,106,615	393,385
封筒・ハガキ	700,000	536,550	163,450
その他	100,000	98,700	1,300
通信費	2,500,000	2,153,063	346,937
会議費	200,000	49,565	150,435
交通費(出張旅費含む)	1,000,000	481,040	518,960
年間事業費 学園祭	100,000	99,890	110
ホームページ	1,800,000	1,314,840	485,160
セミナー・イベント	100,000	9,000	91,000
グッズ制作	500,000	0	500,000
カード還元事業	200,000	0	200,000
ホームカミングデー	5,000,000	3,353,543	1,646,457
人件費	2,700,000	1,248,600	1,451,400
システム関連費	400,000	258,500	141,500
入会記念パーティー'08年度	6,500,000	5,869,395	630,605
慶弔費	100,000	0	100,000
手数料等	30,000	15,200	14,800
支部交流援助金	600,000	190,878	409,122
支部年間事業費	400,000	180,000	220,000
個別同窓会援助費	600,000	585,500	14,500
大学助成(学生支援等)	1,000,000	0	1,000,000
予備費	300,000	0	300,000
資産運用委託金	200,000,000	200,000,000	0
小計	227,730,000	218,866,651	8,863,349
繰越金	69,624,270	80,920,261	△ 11,295,991
支出の部 合計	297,354,270	299,786,912	△ 2,432,642

2009年度予算 (2009年4月1日から2010年3月31日まで)

【収入】 (単位:円)

勘定科目	本年度	前年度	差異
前年度繰越金(資産運用委託金を含む)	280,920,261	265,354,270	15,565,991
会費 @35,000	29,750,000	29,750,000	0
卒業予定者数	850名	850名	0
預金利息 三井住友銀行	50,000	50,000	0
カード収入	1,500,000	1,500,000	0
広告宣伝収入	50,000	50,000	0
各種懇親会会費	150,000	150,000	0
記念グッズ収入	0	0	0
記念写真代	0	0	0
資産運用収入	500,000	500,000	0
収入の部 合計	312,920,261	297,354,270	15,565,991

【支出】 (単位:円)

勘定科目	本年度	前年度	差異
備品費	180,000	200,000	△ 20,000
消耗品費	180,000	200,000	△ 20,000
印刷費 会報誌	2,200,000	2,500,000	△ 300,000
封筒・ハガキ	700,000	700,000	0
その他	100,000	100,000	0
通信費	2,500,000	2,500,000	0
会議費	180,000	200,000	△ 20,000
交通費(出張旅費含む)	900,000	1,000,000	△ 100,000
年間事業費 学園祭	100,000	100,000	0
ホームページ	1,800,000	1,800,000	0
セミナー・イベント	90,000	100,000	△ 10,000
グッズ制作	450,000	500,000	△ 50,000
カード還元事業	200,000	200,000	0
ホームカミングデー	5,000,000	5,000,000	0
人件費	2,700,000	2,700,000	0
システム関連費	460,000	400,000	60,000
入会記念パーティー'09年度	5,500,000	6,500,000	△ 1,000,000
慶弔費	90,000	100,000	△ 10,000
手数料等	27,000	30,000	△ 3,000
支部交流援助金	630,000	600,000	30,000
支部年間事業費	400,000	400,000	0
個別同窓会援助費	800,000	600,000	200,000
大学助成(学生支援等)	1,000,000	1,000,000	0
予備費	100,000	300,000	△ 200,000
資産運用委託金	260,000,000	200,000,000	60,000,000
小計	286,287,000	227,730,000	58,557,000
繰越金	26,633,261	69,624,270	△ 42,991,009
支出の部 合計	312,920,261	297,354,270	15,565,991

有朋会入会記念パーティーが開催されました

2008年度の有朋会入会記念パーティーは春季が3月19日(木)、秋季が9月12日(土)にそれぞれ行われました。

3月 春季は884名の学生が社会へとはばたいていきました。

パーティーは各地の夏祭りやフェスティバル等の演奏で大活躍の和太鼓の「ど〜ん」と腹に響き心ににじみ透る音とともに始まりを告げ、有朋会幹事の永田知靖氏の入会歓迎の挨拶の後、中内賞受賞者と流通科学大学賞の受賞者の乾杯でスタートしました。

4年間ともに過ごしたキャンパスでの名残を惜しむかのように、あちこちで思い出話や恩師へのお礼、新たなる旅立ちへの誓いなど談笑に花が咲いていました。

後輩たちは、先輩たちの門出を祝して、ダンス部の演技、チアリーダーの演舞、吹奏楽の演奏を披露するなど、パーティーに花を添えていました。



9月 秋季は34名の学生が社会へとはばたいていきました。

秋季のパーティーは小規模ですが、入会をお祝いするため教職員や在生も駆けつけるなど、心のこもった暖かい雰囲気の中、新しく副会長に就任した永田知靖氏の乾杯で始めました。

すぐに会場のあちこちで歓談の声が賑やかに聞こえてきました。学生時代の思い出、恩師へのお礼、後輩への激励など各自の思い出話に花を咲かせていました。

一時間があっというまに過ぎ、最後に同窓生職員が締めくくった挨拶とともに小粋な手品を披露され、会場が大きく盛り上がり、門出に花を添えていました。



卒業生の皆さん、おめでとうございます。

そして、ようこそ有朋会へ!こころより歓迎いたします。

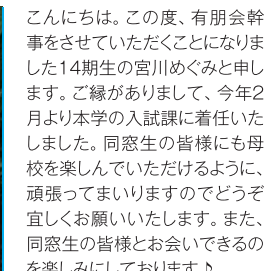
今年度で有朋会の会員総数は、15,608名になりました。皆様の社会での活躍があってこそ有朋会です。これからもどうぞよろしくお願ひ致します。

新任幹事のご紹介



1996年3月卒 5期生
数田 治虫さん

この度有朋会幹事を拝命しました5期生の数田と申します。実はここ4年ほど連続で、3年生の就職相談会に呼んでいただきました。その経験を通じて、少しでも母校や在生、同窓生のお役に立てることはないだろうか…と思い、今回幹事に立候補した次第です。卒業後時間が経ってからの幹事拝命ではありますが、どうぞよろしくお願ひ致します。



2005年3月卒 14期生
宮川 めぐみさん

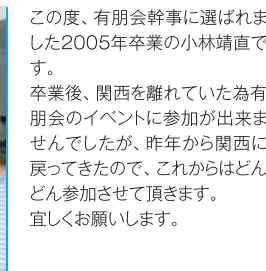


こんにちは。この度、有朋会幹事をさせていただくことになりました14期生の宮川めぐみと申します。ご縁がありまして、今年2月より本学の入試課に着任いたしました。同窓生の皆様にも母校を楽しんでいただけるように、頑張っておりますのでどうぞ宜しくお願いいたします。また、同窓生の皆様とお会いできるのを楽しみにしております。



2009年3月卒 18期生
栢村 雄一郎さん

はじめまして。このたび新しく有朋会の幹事をやらさせていただきましたことになりました栢村です。社会人になってから8か月がたちましたが、まだまだ仕事を覚えるのに必死な毎日を送っています。流通科学大学で学んだ「ネアカのびのびへこたれず」をモットーにこれからも仕事に遊びそして幹事の仕事をがんばっていきます。よろしくお願ひ致します。



2005年3月卒 14期生
小林 靖直さん



この度、有朋会幹事に選ばれました2005年卒業の小林靖直です。卒業後、関西を離れていた為有朋会のイベントに参加が出来ませんでしたが、昨年から関西に戻ってきたので、これからはどんどん参加させていただきます。宜しくお願いします。



2009年3月卒 18期生
白濱 雷太さん

初めまして。この度、新人幹事をさせていただくことになりました。今年卒業したばかりで、社会人としても新人ではありますが、毎日沢山のことを学んで過ごしています。流通科学大学で学んで身につけた「人当たり良さ」を生かして、幹事の仕事を頑張っていきます。よろしくお願ひ致します。

少林寺拳法部10周年祝賀会にて

10月11日(日)に創部10周年を迎えた少林寺拳法部が合同練習会と記念祝賀会を行いました。17名のOBを含む総勢40名の参加があり、大いに盛り上がりました。

初代主将 稲垣 明さん (2004年3月卒 13期生)

設立当初は部員も少なく、いる部員もバイト等でなかなか全員集まるのもままならず、成績もたいした結果を残すことができなかつたので、いつ同好会に戻ってもおかしくない状態だったのが10年も存続し、成績も残していることに驚きとうれしい気持ちでいっぱいです。部の雰囲気もギクシャクすることなく、明るい部になっているのでこのまま自分達らしい部にしていって欲しいと思います。

4代主将 大杉 健太さん (2007年3月卒 16期生)

現役の部員が企画から案内から準備から片付けまで、色々世話をしてくれて、とても感謝しています。受付や案内など、しっかりと役割分担が出来ていて、ひとつの組織として機能していたことにとても感心しました。また、人数も増え活気もあり、しっかりと今の部活を支えてくれていることにOBとしてとても嬉しく思います。

本当に楽しめました。ありがとうございました。お疲れ様でした。



10周年実行委員長

7代主将 漣 和輝さん (2006年4月入学 19期生)

今回実行委員長をさせていただき、なかなか経験出来ないことにチャレンジでき、良い経験ができました。先輩や副学長の又賀先生、前顧問の池田先生、顧問の東先生、副顧問の殿元課長、横山監督に大変感謝しています。合同練習では、懐かしい先輩方や初めて見る先輩方と一緒に練習できました。私が一年生の時は、毎日、体が真っ赤になるまで先輩方の蹴りや突きを受けていて悔しく、いつか見返したとの思いで毎日頑張ってきました。そして今日の合同練習のとき自分が教わった練習の成果を発揮してみたところ、先輩からのギブアップの声が聞こえた時は、喜びが込み上げてきました。

祝賀会では、17名のOBの参加もあり、創部当初の話や練習内容など貴重なお話を聞くことができ大変嬉しく思いました。祝賀会の日は同時に主将の誕生日ということもあり、皆で歌を歌い、主将は幸せ者だと思えました。最後に少林寺拳法部に入ることができ、本当に良かったと思います。今後も20年30年と歴史ある部活になっていくよう私たち部員一同がんばっていきます。ありがとうございました。

流科大生のアイデア満載!「神戸ころにい」を開発

餅を薄く延ばす「和」の技術と、六甲牧場産クリームチーズという「洋」の素材をミックスしたオリジナル商品「神戸ころにい」は、中内潤教授担当の特別講義「新神戸みやげ創造」の一環として、受講学生たちが独自に開発し(株)おたべにプレゼンテーションして実現。学園祭で試験販売され、好評を博しました。



国際規格を満たした本格派野球場が完成!



クラブ活動活性化の一環として、流通科学大学野球場が神戸市西区榎谷町に完成しました。敷地面積26,000平米、両翼100m、中堅122m、外野に人工芝を敷き詰めた本格的な球場で、シャワー完備の更衣室棟やサブグラウンドも併設。10月24日(土)に竣工式がおこなわれ、主に硬式野球部・軟式野球部などの活動に利用される予定です。

県産品にこだわったお弁当「夫婦三昧」を共同開発

頭師暢秀ゼミの活動の一環として、まねぎ食品株式会社とお弁当を共同開発しました。「地産地消」をコンセプトに網干のレンコン、安富のゆずなど兵庫県産の素材をふんだんに使用し、夫・妻用にそれぞれ異なった計23種のおかず仕立て分け合せて食べるように。阪神百貨店梅田本店やJR姫路駅などで、期間限定で販売されました。1日300個も売れる大ヒット商品となりました。





2009年度クラブ活動成績

アメリカンフットボール部 関西学生アメリカンフットボールリーグ Div3 4勝1敗
硬式野球部 阪神大学野球2部リーグ6位
軟式野球部 西都大学野球連盟 春季リーグ 一部6勝4敗
 西都大学野球連盟 秋季リーグ 一部3位
サッカー部 第87回 関西学生サッカーリーグ 8勝8敗4分 3部Aブロック7位
 第2回 RYUKA杯地域交流サッカー大会開催
柔道部 山本杯争奪兵庫県学生柔道優勝大会 団体5人戦2部3位
卓球部(男子) 関西学生卓球連盟主催秋季リーグ 3部優勝。2部昇格はならず。
 関西学生卓球新人大会 個人ベスト16 岡本 聖
卓球部(女子) 関西学生卓球連盟主催春季リーグ 4部優勝。3部昇格。 秋季リーグ3部。
バスケットボール部 関西学生バスケットボール選手権大会 10勝4敗 2部リーグ3位
 木戸杯兵庫県学生優勝大会 準優勝
硬式庭球部(男子) 関西学生テニス連盟秋季リーグ戦 5部予選リーグ2勝2敗 予選リーグ敗退
硬式テニス部(女子) 関西学生テニス連盟秋季リーグ戦 5部予選リーグ2勝1敗 予選リーグ敗退
Mystique(自動二輪部) OKAYAMA ロードレースシリーズ SP-Rクラスポイントランキング1位 石井 衛
陸上競技部 第75回兵庫学生陸上競技対校選手権大会 4x400mR 6位入賞
 兵庫選手権 男子1500m 8位、神戸市記録会 男子800m 1位 黒田 和希
 関西学生別陸上競技選手権大会 男子2年1500m 7位 梶原 泰明
ラグビー部 関西学生ラグビー D4リーグ 6位
日本拳法部 兵庫県民日本拳法選手権 団体ベスト8
 一般個人・有段の部3位 塩見 達也
ソフトテニス部 (男子) 関西学生ソフトテニス 秋季リーグ戦 5部Dリーグ1位 Cリーグへ昇格
 (女子) 関西学生ソフトテニス 秋季リーグ戦 6部Bリーグ2位
ソフトボール部 春季関西学生ソフトボールリーグ戦 二部リーグ 1勝4敗 3部降格
 秋季関西学生ソフトボールリーグ戦 三部リーグ 3勝1敗

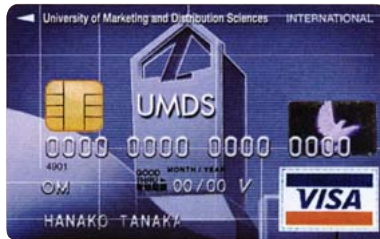
小林寺拳法部 少林寺拳法兵庫県大会
 単独一般段外の部 優勝 西内 勇太郎
 組演舞一般男子三段の部 本戦出場 細見 達矢・津 和輝
 組演舞一般男子二段の部 本戦出場 池村 一也・中村 将歩
 兵庫学生剣道大会新人戦 男子団体ベスト8
剣道部 関西学生男子春季2.3部校学校対抗戦 4位(13大学中)
男子ゴルフ部 関西学生男子連盟杯 青木 弘樹 17位・尾原 啓之 56位・山阿 誠 71位
 関西学生男子秋季2.3部校学校対抗戦 2位(14大学中)
 関西学生男子会長杯 尾原 啓之 27位
女子ラクロス部 関西学生女子ラクロスリーグ(2部Bブロック) 6位
男子ラクロス部 関西学生男子ラクロスリーグ(3部Aブロック) 2位
和太鼓部 ポートターミナルで豪華客船の見送り演奏・船内演奏(VOLENDUM号、CRYSTAL SYMPHONY号)
 神戸まつり(KOBE夢太鼓) 出演
 第10回 世界和太鼓打ち比バコンテスト(長野県岡谷市) 本選出場
 ホームカミングデー、流行祭、野球場竣工式、ハロウィンイベントなど 学内行事で演奏
遊走隊 芦屋ロックガーデン登山(6月)
 六甲山トレーニング・ツーリング、神戸・岡山ツーリング(7月)
 南アルプス縦走登山、北海道夏合宿(8月)
チアリーダー部 第18回関西チアリーディング選手権大会 予選出場
BEAGLES 第21回全日本学生チアリーディング選手権 予選出場
男子バドミントン部 関西学生バドミントン春季リーグ戦 4部2位
女子バドミントン部 関西学生バドミントン春季リーグ戦 6部Aブロック4位

有朋会カードのご案内

有朋会カードは流通科学大学同窓生・教職員のみ持つ事ができるカードです

有朋会カードはクレジットカードとしての機能に加え、ホテル婚制割引、割引、ポイントカードなど様々な特典がついております。
 有朋会カードは皆さんに使って頂いている総額の0.5%(会員への負担は一切ありません。2008年度は約160万円でした)を同窓会運営の財政基盤として役立たせていただいております。カード申込資料はインターネット(URL:<http://www.yuho-kai.com/misc/card.html>)からでも請求できます。まずは有朋会事務局までお問合せください。おって資料をお送りいたします。

- 特典1 商品券などに交換できる「わくわくポイント」サービス
- 特典2 毎月抽選で150名様にハワイ・国内旅行プレゼント
- 特典3 OMCカードご優待デー
毎月第2・第4日曜日はダイエーグループ各店、
流通科学大学有朋会カードご利用で**5%OFF**
- 特典4 クラウンプラザ神戸、西神 オリエンタルホテル、メリケンパークオリエンタルホテルで結婚式をされると特別サービスがあります



*ホテルの特典はホームページでご確認ください。

有朋会 携帯サイト

下記QRコードより有朋会携帯サイトへアクセスすることができます。

同窓会の最新情報、大学からのお知らせ、異動された時も携帯電話から変更することが可能です

- ★ 有朋会インフォメーション(新着)
- ★ キャリアアドバイザー募集
- ★ 異動通知
- ★ 住所・姓名変更
- ★ 各種証明
- ★ 施設利用について
- ★ 祝電
- ★ 一言メッセージ



有朋会 Mobile
<http://yuho-kai.com/mobile>

異動報告のお願い

姓名、住所、電話番号、勤務先等の変更がありましたら、有朋会事務局までお知らせください。
変更手続きは有朋会HP、携帯サイトからでもできるようになっています。

*住所、氏名等の変更手続きがなければ郵送物(会報誌等)が未着となりますので、必ずご連絡くださいますようご協力よろしくお願ひ致します。

ご結婚される方へ

人生の新たなスタートラインである結婚式に、有朋会より心を込めて祝電をお贈りさせていただきます。ご本人はもとよりお友達の方々、情報をお待ちしています。
有朋会HPからお申込ができますので、ぜひともお申込ください。

*式の1ヶ月前から受付開始、1週間前までにご連絡願ひます。

皆様の近況をご報告ください

皆様の近況や日ごろ感じていること、同窓生に伝えたいことなど一言メッセージをお寄せください。また、ゼミ会やクラブ会などの個別同窓会を開催されましたら、是非有朋会事務局宛にご投稿ください。有朋会HPからも送れます。(なるべく写真を添えて100字から400字程度)

会報誌や情報誌に採用された方には、図書券(1,000円分)を贈呈いたします。